

Probleme meiner Kunden

Je besser du über die Probleme deines Lieblingskunden Bescheid weisst, umso leichter kannst du ihnen mit deinem Angebot konkret helfen.

Wo steht dein Kunde, was ist seine Herausforderung?
Welche Probleme hat er aktuell?



Ein Beispiel für dich

Problem:

Deine Lösung

Beschreibe hier, wie du deinen Kunden von A nach B helfen willst. Was kannst du deinen Kunden geben, um ein besonderes Gefühl an Punkt B auszulösen?

[Denke an dein Angebot, deine Leistung und wie du damit deiner Elfriede helfen kannst.]

DEIN "ANTI"-KUNDE

Mit welchem Typ Mensch möchtest du gar nicht zusammenarbeiten? Bestimmt ist dir schonmal jemand begegnet oder du musstest mit jemandem arbeiten, dessen Eigenschaften überhaupt nicht zu dir, deinem Typ und deiner Arbeitsweise gepasst haben. Definiere so genau wie möglich.

GESCHLECHT, ALTER, WOHNORT, BERUF, FAMILIENSTAND?

WERTE, PERSÖNLICHKEIT

HOBBIES

TRÄUME, ZIELE